COMMERCIAL SÉDENTAIRE H/F

Agence de Dijon - 21



LECHEVALIER

est spécialisé depuis 1948 dans la distribution de produits techniques dédiés à la maintenance industrielle.

Il regroupe aujourd'hui :

- 18 points de vente en France
- 2 centres logistiques basés à Rouen et Lyon
- 7 ateliers techniques (motorisation, guidage linéaire, découpe de courroies et de tuyaux, montage d'îlots, robinetterie industrielle)
- 8 500 m² de stockage
- 55 000 références disponibles
- 4 pôles techniques constitués d'experts : motorisation & transmission, fluides, guidage linéaire et étanchéité.

POSTE

En collaboration avec les technico-commerciaux, votre mission sera basée sur :

- Des contacts téléphoniques clients,
- Le suivi des offres de prix,
- La recherche de produits auprès des fournisseurs et la gestion des stocks,
- La saisie des commandes et le suivi du carnet de commandes.

PROFIL RECHERCHÉ

De formation commerciale ou technique BAC à BAC +2 (maintenance industrielle, mécanique, électrotechnique), vous avez une expérience dans le domaine de l'industrie et vous êtes sensible aux produits techniques.

La formation sur les produits de notre gamme est assurée en interne.

Des connaissances en motorisation et transmission mécanique ainsi qu'une expérience à un poste commercial similaire seraient un plus.
Vous êtes dynamique, autonome, organisé·e et vous recherchez un poste à responsabilités associant sens du contact et prise d'initiative.
Vous souhaitez vous investir dans une société solide, indépendante et familiale.

RÉMUNÉRATION

- Nous proposons une rémunération motivante constituée d'un fixe sur 13 mois ;
- Tickets restaurants ;
- Participation;
- Mutuelle d'entreprise.

Merci d'adresser votre candidature CV et lettre de motivation par mail à l'adresse :
rh@lechevalier-sa.com